

Fintechgración

CÁPSULA

7

ELIMINANDO BARRERAS





**LA INNOVACIÓN ES UN
DESAFÍO Y NO UN DRAMA,
UNA OPORTUNIDAD Y NO
UNA AMENAZA**



**AMPARO
MORALEDA**



ADEMÁS DE CONLLEVAR DISRUPCIÓN,



**LAS FINTECH PUEDEN AYUDARLES
A LAS ENTIDADES LÍDERES A
CONSOLIDAR SU POSICIÓN ACTUAL.**

A network of grey dots connected by thin lines, forming a complex web-like structure in the top left corner. A green line with circular nodes at its ends extends from the network towards the text.

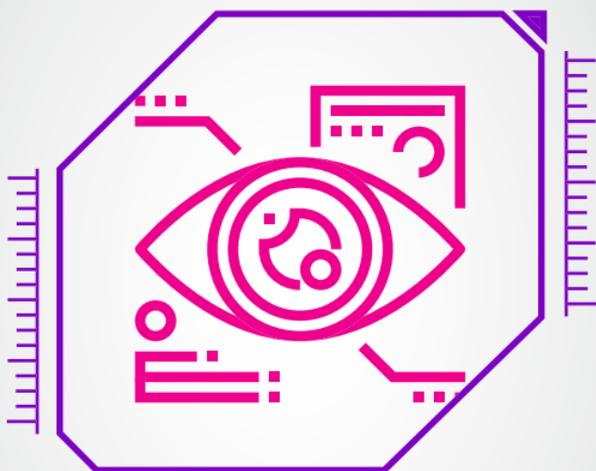
**SI EN 2025 SE DESEA TENER
UN SISTEMA FINANCIERO
DIGITALIZADO,**



**BASADO EN LAS INSTITUCIONES ACTUALES,
EN LUGAR DE OTRO LIDERADO POR NUEVOS
JUGADORES, SERÁ NECESARIO PROMOVER
LA FINTECHGRACIÓN.**



**UNA COLABORACIÓN ENTRE
LAS FINTECHS Y LOS BANCOS, SUMADA A
LA ACELERADA TRANSICIÓN DIGITAL**



**Y A LA INSTRUMENTACIÓN DE LA INDUSTRIA
DE SERVICIOS FINANCIEROS DE ÚLTIMA GENERACIÓN,
PODRÍA BENEFICIAR A TODAS LAS PARTES.**



**LOS SIGUIENTES SON ALGUNOS DE LOS
OBSTÁCULOS QUE LES IMPIDEN A LOS
BANCOS TRANSFORMAR LOS SERVICIOS
FINANCIEROS CON MAYOR CELERIDAD:**



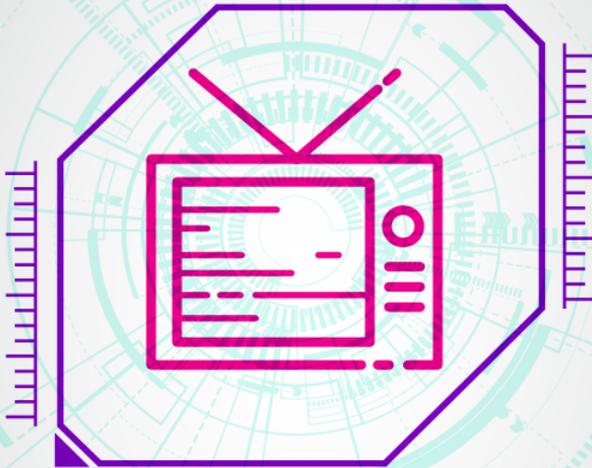
**RESTRICCIONES DEBIDO A
LA PRESIÓN REGULATORIA**



RESTRICCIONES POR USAR TECNOLOGÍA HEREDADA



**CARENCIA DE UNA VISIÓN
ESTRATÉGICA DIGITAL
CLARA Y DE LARGO PLAZO**



CULTURA POCO PROPICIA PARA CAMBIOS RÁPIDOS



DIFICULTAD PARA ATRAER Y RETENER TALENTO TI

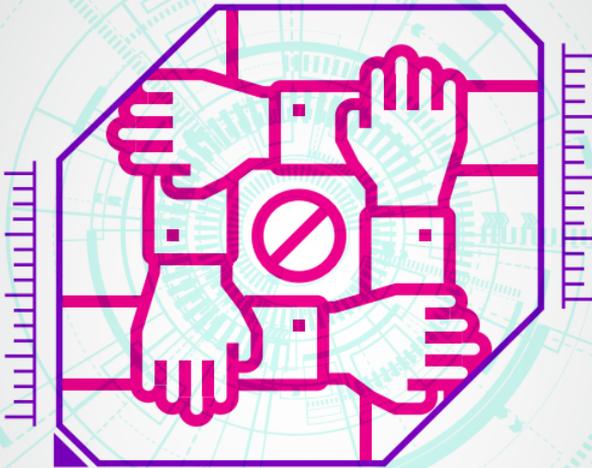
POR OTRO LADO, LOS SIGUIENTES
SON ALGUNOS DE LOS OBSTÁCULOS QUE
LAS FINTECH ENFRENTAN EN LA ACTUALIDAD:



INEXPERIENCIA CON LA REGULACIÓN



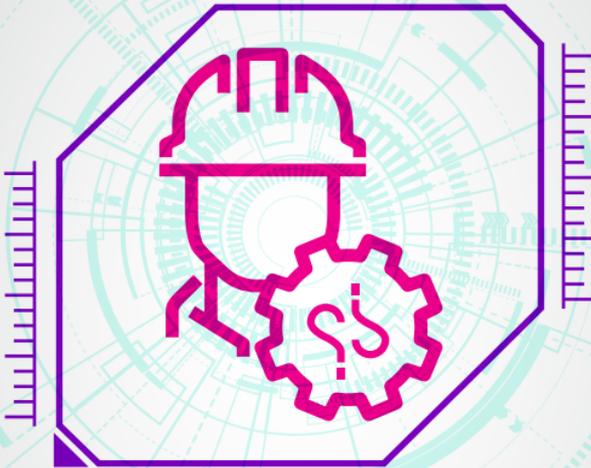
NECESIDAD DE CONSTRUIR UNA BASE DE CLIENTES



FALTA DE CONFIANZA DE SUS CONSUMIDORES

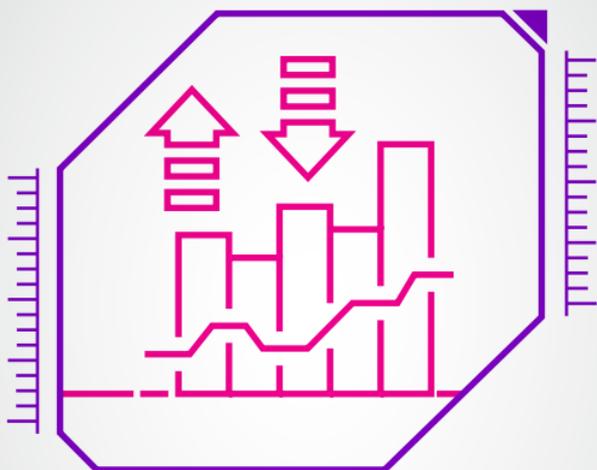


FALTA DE CAPITAL DE INVERSIÓN



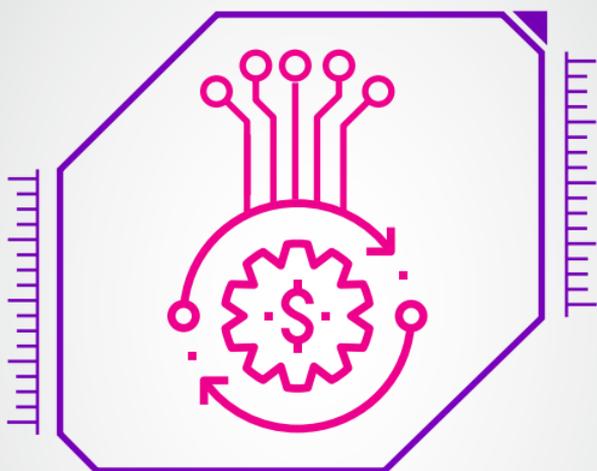
FALTA DE EXPERIENCIA EN LA GESTIÓN DEL RIESGO

**EL SISTEMA FINANCIERO IDENTIFICA
Y MITIGA EL RIESGO, MIENTRAS QUE
LA INNOVACIÓN SE BASA EN CORRER RIESGOS:**



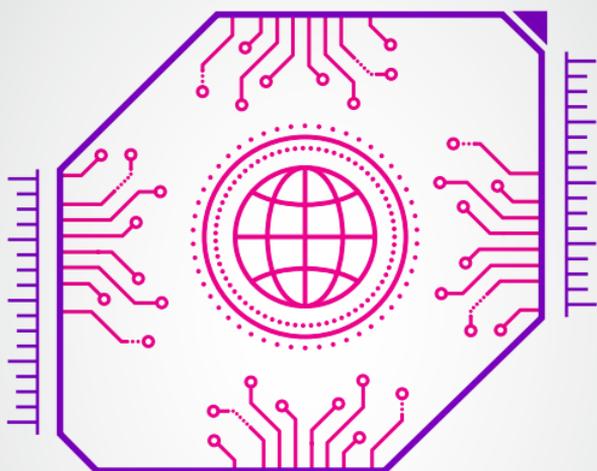
**LA FINTECHGRACIÓN ES LA SOLUCIÓN PARA
ESCALAR LOS SERVICIOS FINANCIEROS, COMBINANDO
PRÁCTICAS SEGURAS Y MODELOS ACORDES
CON LAS REGULACIONES DE CADA PAÍS.**

**LA BANCA TRADICIONAL Y EL GOBIERNO
DEBEN, ENTONCES, UNIR ESFUERZOS PARA GUIAR
Y PROMOVER LOS EMPRENDIMIENTOS
FINANCIEROS:**



**SON NECESARIOS PARA EL FUTURO DEL SISTEMA
FINANCIERO EN PARTICULAR, Y DE LA ECONOMÍA
Y DEL BIENESTAR SOCIAL EN GENERAL.**

**POR SU PARTE, AQUELLAS FINTECH QUE
ENTIENDAN EL BENEFICIO DE TRABAJAR
EN CONJUNTO CON LOS BANCOS,**



**PARA EVOLUCIONAR LOS PRODUCTOS Y
LOS SERVICIOS FINANCIEROS ACTUALES,
SERÁN LAS MÁS SOSTENIBLES A LARGO PLAZO.**

HE AQUÍ ALGUNOS EJEMPLOS:



**LOS PRÉSTAMOS REALIZADOS POR
LENDING CLUB SON FINANCIADOS
POR EL WEB BANK.**



LA PLATAFORMA DE MESSENGER PAYMENTS
DE FACEBOOK FACILITARÁ LOS PAGOS
INTERPERSONALES DE UNA CUENTA
BANCARIA A OTRA,



**PERO NO CON LA INTENCIÓN DE
CREAR UNA MONEDA PROPIA.**



APPLE PAY,
CON SU CAPACIDAD DE TOKENIZACIÓN,
BUSCA MEJORAR LA EXPERIENCIA DEL
USUARIO CON LAS BILLETERAS MÓVILES,



QUE COMPLEMENTAN LAS REDES
BANCARIAS Y DE PAGOS YA EXISTENTES.



EN SUMA, UNA EMPRESA EXITOSA
**CAMBIA SU BASE COMPETITIVA Y
BUSCA GENERAR GANANCIAS DE
UNA MANERA DISTINTA.**



HOY EN DÍA, ESTO ES POSIBLE GRACIAS A
LOS DATOS Y A LAS NUMEROSAS MANERAS
DE ARTICULAR LAS POSIBILIDADES DE LAS FINTECH
CON LA INFRAESTRUCTURA DE LOS BANCOS.

"La disrupción del sistema financiero no va a suceder, está sucediendo"

Bienvenidos a la Fintechgración



Nuestros Aliados

